

Michel LEMERCIER

31, rue Jean-Jacques Rousseau

92150 SURESNES

☎ 06 64 18 28 75

michel_lemercier@yahoo.fr

Permis B

COMPETENCES

Télévente – Téléprospection – Détection de projet – Prise de rendez-vous qualifiés – Vente terrain

EXPERIENCE PROFESSIONNELLE

Depuis 2014

EODOM – Boulogne Billancourt (92) - Effectif : 45

Attaché commercial

- Présentation centre de relation client multicanal
- Détection de projets
- Prise de rendez-vous qualifiés

Depuis 2009

MASTERNAUT – Suresnes (92) – Effectif : 250

Commercial sédentaire

- Vente par téléphone de solutions de géo-localisation auprès des décideurs de pme & tpe
- Détection de projets d'équipements
- Prise de rendez-vous qualifiés

Travail en binôme avec les ingénieurs commerciaux grands comptes, et etc

Objectif : 5 contrats/mois – Réalisé : 10 - Chiffre d'affaires : 85000 € / mois

2006 - 2009

TOSHIBA SYSTEMES France – Puteaux (92) – Effectif : 200

Commercial sédentaire

- Vente par téléphone de la gamme de PC portables, auprès du réseau de revendeurs informatique, en coordination avec l'ingénieur commercial du secteur
- Détection de projets et de demandes de cotation auprès des revendeurs ainsi que des responsables informatiques chez les clients finaux

Objectif : 20 cotations/mois – Réalisé : 30 – Chiffre d'affaires : 30000 € / mois

2002-2005

FEDRIGONI France – Ivry (94) – Effectif : 30

Commercial terrain

- Vente de papier de création auprès des imprimeurs, agences de communication, infographistes

- Promotion et présentation de la gamme auprès des prescripteurs et clients finaux

Objectif : 15 tonnes/mois – Réalisé : 20 – Chiffre d'affaires : 60000 € / mois

1997 - 2001

PAGES JAUNES – Sèvres (92) – Effectif : 1000

Commercial sédentaire

- Vente par téléphone d'espaces publicitaires auprès des commerçants et dirigeants de PME

Objectif : 40 ordres d'insertion/mois – Réalisé : 40 – Chiffre d'affaires : 30000 € / mois

1989 - 1996

CLUB SYSTEME VACANCES

Commercial

- Vente directe auprès des particuliers d'un concept de vacances en résidence de luxe

Objectif : 8 ventes/mois – Réalisé : 10 – Chiffre d'affaires : 45000 € / mois

1984 - 1988

DEUTSCH COMPAGNIE – Rueil Malmaison (92) – Effectif : 500

Assistant commercial

- Gestion des commandes, offres de prix, réponse appels d'offre, renseignements techniques

FORMATION

1979

Formation BEP Commerce – option Ventes – Chambres de commerce et d'Industrie de Paris